



GESTIÓN DE LA INNOVACIÓN Y LA COMPETITIVIDAD

LÍNEA EXTENSIONISMO TECNOLÓGICO

INFORME DE DIAGNÓSTICO

SALAZAR AYERBE INGENIERIA & ARQUITECTURA SAS

ELABORÓ

Maribel Liliana Díaz Yunda

REVISÓ

JANE CAROLINA HERRERA

Regional Huila_CIES

Centro de la Industria, la Empresa y los Servicios

Abril 2023



www.sena.edu.co

Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682



CONTENIDO

Información Básica de la Empresa	1
Resultados de Aplicación de Diagnóstico	2



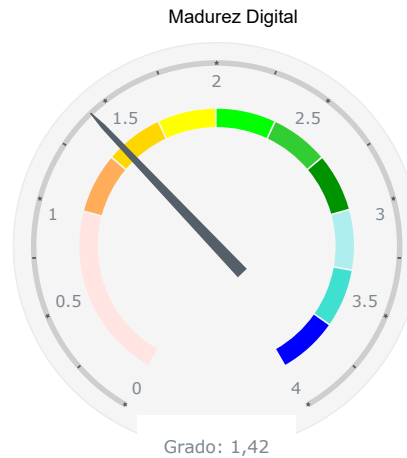
1 INFORMACION BÁSICA DE LA EMPRESA

Razon social	SALAZAR AYERBE INGENIERIA & ARQUITECTURA SAS
Representante legal	JOSE ALFREDO SALAZAR AYERBE
Contacto Empresa:	José Alfredo Salazar Ayerbe
Tipo de empresa	Micro
Nit	900518189
Fecha de constitución	20/04/2012
Telefono	3115016180
Celular	3115016180
Dirección de la empresa	CALLE 26 45-70 - Remanzos de guatapuri
Municipio	NEIVA
Departamento	HUILA
E - mail	jose.salazarayerbe@gmail.com
Descripción de la empresa	Empresa dedicada a la construcción de obras civiles.
Sector Económico	Sector de la construcción
Actividad Ciiu	4290
Productos o servicios	Construcción Obras Civiles
No de Empleos	2
Cadena Productiva	Construcción Obras Civiles
Clúster	Arquitectura



2 RESULTADOS DE APLICACIÓN DE DIAGNÓSTICO

2.1 Madurez Digital de la Empresa



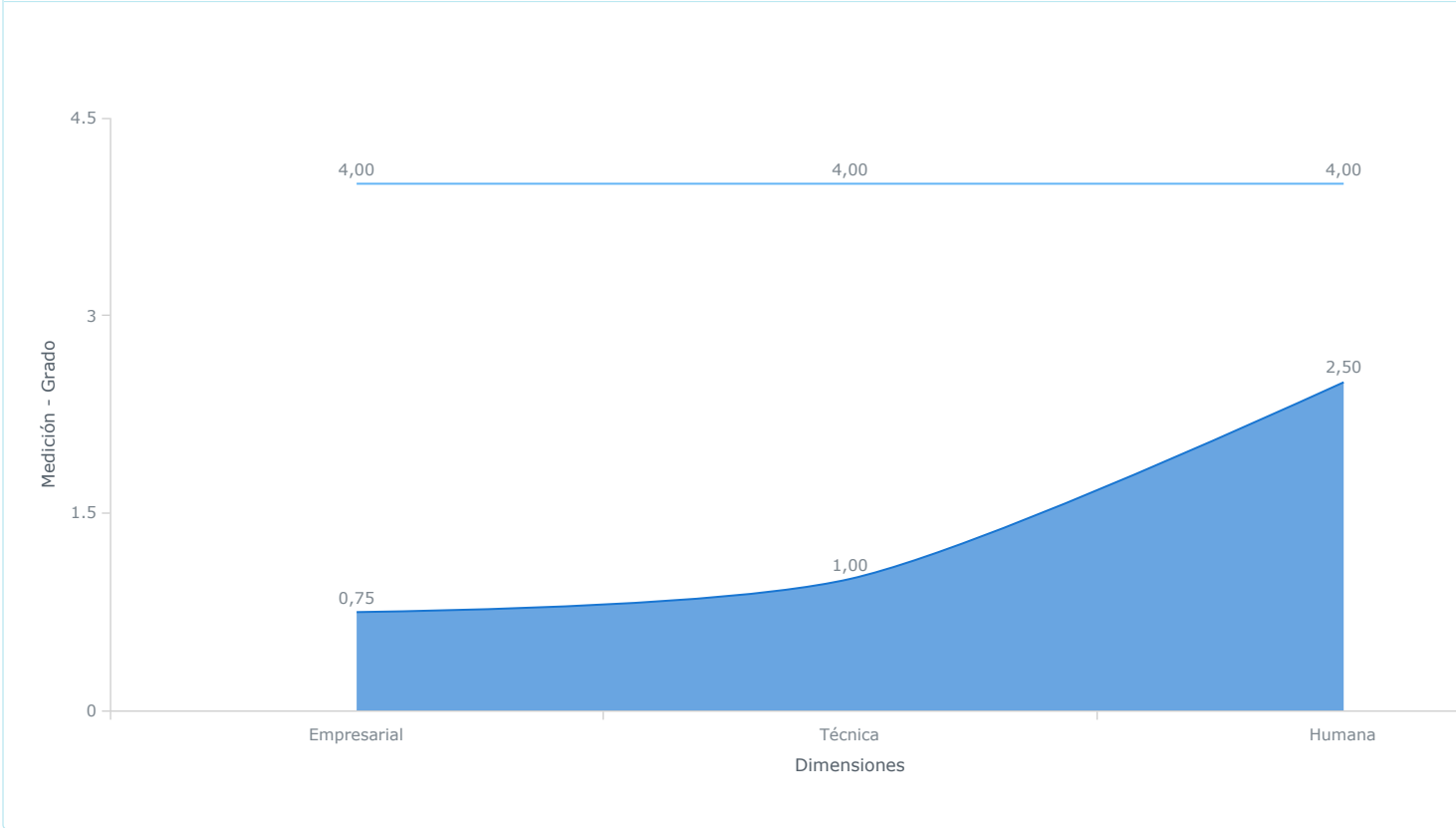
La empresa SALAZAR AYERBE INGENIERIA & ARQUITECTURA SAS se encuentra en un grado de madurez digital: **Novato Intermedio**

Detalle: En este grado de madurez digital se encuentran aquellas empresas que presentan debilidades en su planeación estratégica y tienen lineamientos con una sinergia débil entre las variables de su modelo de negocio. Esto evidencia que las empresas realizan esfuerzo operativo pero sin claridad de enfoque para generar innovación y desarrollo en las diferentes áreas de su cadena de valor; reconoce sus procesos y su gestión financiera, lo cual permite con cierta dificultad determinar la salud de la empresa. Cuentan con algunos documentos que les permite conocer la información de algunas áreas del negocio, y conoce y usa nocionalmente algunos métodos y tecnologías para impulsar la transformación digital de su negocio. La dirección de la empresa debe superar la brecha formando a su equipo de trabajo en pro de mejorar la gestión del negocio



2.2 Dimensiones Extensionismo Tecnológico

Gráfico de Dimensiones

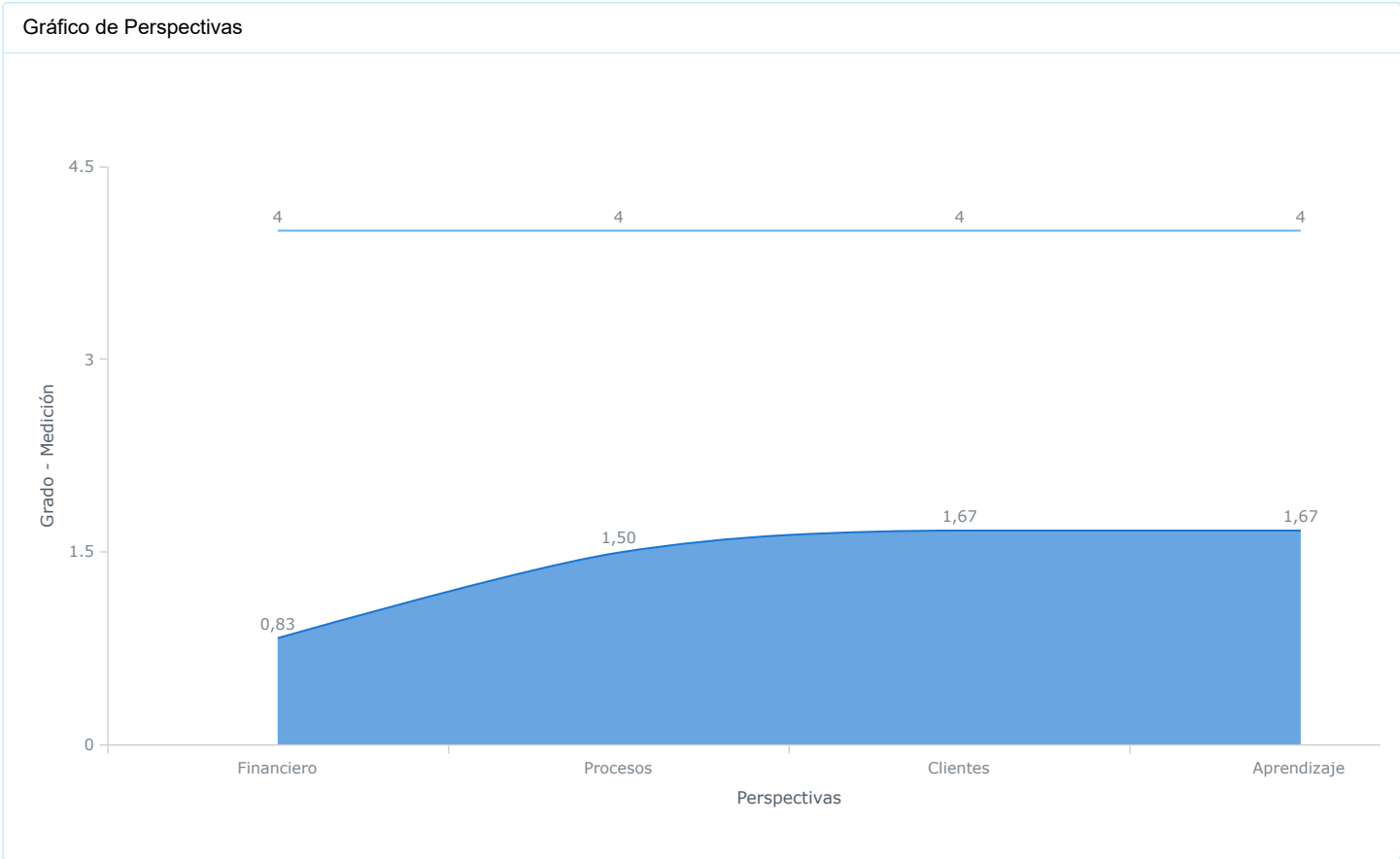


DIMENSIONES DEL PROGRAMA	RESULTADOS
DIMENSIÓN HUMANA: Comprende lo relacionado con desarrollo de habilidades y competencias para la transformación digital a través de itinerarios de formación y capacitación certificables en plataformas tecnológicas por instituciones acreditadas	2,50
DIMENSIÓN TÉCNICA: Comprende el conjunto de herramientas digitales y tecnológicas al servicio de empresas que permiten el apalancamiento empresarial para la optimización de procesos en pro del mejoramiento en productividad	1,00
DIMENSIÓN EMPRESARIAL: Comprende el conjunto de indicadores y métricas a través de los cuales es posible monitorear el proceso de mejoramiento y validar el impacto logrado en el proceso a través de la implementación del plan de mejora.	0,75



2.3 Perspectivas Extensionismo Tecnológico

Gráfico de Perspectivas



PERSPECTIVAS DEL PROGRAMA	VALIDACIÓN INICIAL
CRECIMIENTO Y APRENDIZAJE Esta perspectiva estratégica, que sustenta a las otras perspectivas, se centra en variables intangibles como la excelencia de nuestra gente, la tecnologías de información y comunicaciones utilizadas y una cultura de negocios ágil e innovadora	1,67
CLIENTES Esta perspectiva estratégica está orientada a la satisfacción y rentabilización de los clientes a través de la propuesta de valor, lo que la convierte en el principal inductor de valor de las estrategias de rentabilidad y crecimiento.	1,67
PROCESOS Esta perspectiva estratégica está relacionada con los procesos estratégicos o misionales que definen el negocio y cómo se deben mejorar y re-ingeniar en la búsqueda de la excelencia y la efectividad operacional.	1,50
FINANCIERA Esta perspectiva estratégica está centrada en el rendimiento del capital ocupado ROE y la generación de valor económico agregado EVA, que permitan lograr las expectativas de los inversionistas, maximizando el valor de la empresa en el mercado. Comprende aquellos actores que detentan el poder final de decisión acerca de la organización.	0,83



Línea de atención al ciudadano: 018000 910270
Línea de atención al empresario: 018000 910682